



PRESSE-INFORMATION

im Auftrag der



Zehn Jahre Weiterbildung für Führung und Vertrieb:

Die Erfolgsgeschichte der Buhr & Team Akademie geht weiter

Köln, 03.05.2016 – Die Düsseldorfer Buhr & Team Akademie für Führung und Vertrieb AG unter Leitung des renommierten Unternehmers, Redners und Autors Andreas Buhr feiert in diesem Jahr ihr zehnjähriges Bestehen – und kann dabei auf eine mit zahlreichen Erfolgen gespickte Zeit zurückblicken. Neben den etablierten Führungs- und Vertriebsstrainings, Vorträgen und Live-Online-Seminaren gehört ohne Zweifel die Einführung der Trainerausbildung dazu, die zugleich Eintrittskarte für das professionelle Trainernetzwerk von Buhr & Team ist. Auf dieser Basis hat das DVWO-zertifizierte Weiterbildungsinstitut sein Ziel, Menschen erfolgreicher zu machen und damit Unternehmen voranzubringen, vielfach in die Tat umgesetzt. Im Blickpunkt stets dabei: ein wertorientierter Ansatz, der auf dem von Andreas Buhr entwickelten Führungsmodell des „lean leadership“ beruht. Auch im Vertrieb plädiert der Experte für Führung im Vertrieb auf die Besinnung von Werten. Mit seinem 2011 erschienen Business-Bestseller „Vertrieb geht heute anders“ zeigt er, wie dem Kunden 3.0 zu begegnen ist und welche Strategien für den modernen Vertrieb gelten.

10 Jahre – 10 Bücher – 10 Führungsprinzipien

Neben „Vertrieb geht heute anders“ hat Andreas Buhr bereits zahlreiche weitere Bücher veröffentlicht: insgesamt zehn in den vergangenen zehn Jahren. Das neueste Buch ist gerade auf den Markt gekommen: „Führungsprinzipien – Worauf es bei Führung wirklich ankommt“. In dem bei Gabal erschienenen Praxisratgeber stellt Andreas Buhr die wichtigsten zehn Führungsprinzipien vor, mit denen Führungsverhalten motivierend und effizient gestaltet werden kann und gibt hierfür zahlreiche Übungen an die Hand. Was es konkret mit den Führungsprinzipien auf sich hat, was seine zehn Bücher für ihn und die Buhr & Team Akademie bedeuten und warum die Führungswelt im Vertrieb immer wichtiger wird, schildert Andreas Buhr in einem Interview unter <http://bit.ly/1QsCSRk>. Auch über weitere Projekte spricht der Top-Referent und verrät: „Es wird ein elftes Buch geben.“

Offenes Seminar „Kaufen lassen – Das neue Verkaufen“ in Düsseldorf und Hamburg

In Sachen Seminare und Vorträge ist ebenfalls noch einiges von Andreas Buhr und der Buhr & Team Akademie zu erwarten. So macht die Seminar-Roadshow „Kaufen lassen – Das neue Verkaufen“ im ersten Halbjahr 2016 noch Halt in Düsseldorf (**6. Mai 2016**) und Hamburg (**7. Juni 2016**). Anmeldungen unter <http://bit.ly/kaufen-lassen>. Anlässlich ihres zehnjährigen Bestehens ist die Buhr & Team Akademie außerdem

mit einem Jubiläumsstand beim hochkarätigen und exklusiven Netzwerktreff „Düsseldorf IN“ am 24. Oktober 2016 vertreten. Und am 27. Oktober 2016 wird sie zum nunmehr fünften Mal Ausrichter des Vertriebskongresses auf der DKM – der Leitmesse der Finanz- und Versicherungsbranche – sein. Der nächste öffentliche Vortrag von Andreas Buhr zum Thema „Führung im Vertrieb“ findet am 4. Juni 2016 beim Salesleaders-Forum in Mülheim an der Ruhr statt. Anmeldungen unter <http://bit.ly/1RUBCgv>.

Sie möchten ein Interview mit Andreas Buhr führen? Dann wenden Sie sich gerne an uns unter redaktion@text-ur.de.

Über die Buhr & Team Akademie für Führung und Vertrieb AG:

Die Buhr & Team Akademie für Führung und Vertrieb AG mit Stammsitz in Düsseldorf wurde als Weiterbildungsakademie für die Wirtschaft – damals unter dem Namen go! Akademie für Führung und Vertrieb AG – gegründet. Vorstand ist Andreas Buhr, Experte für Führung im Vertrieb. Im Zentrum seiner Arbeit steht die menschenorientierte Entwicklung von Potenzialen. Die Buhr & Team Akademie für Führung und Vertrieb AG verfügt über ein europaweites Trainernetzwerk und hat sich auf die Begleitung von unternehmerischen Entwicklungsprozessen in den Bereichen Führung und Vertrieb von der Analyse bis zur Erfolgskontrolle spezialisiert. Dazu gehören auch die Veranstaltung von Vorträgen und Seminaren zu allen Führungs- und Vertriebsthemen sowie Einzelcoachings von Geschäftsführern und leitenden Mitarbeitern.

Kontakt:

Buhr & Team Akademie für Führung und Vertrieb AG
Grafenberger Allee 115 – 117 . 40237 Düsseldorf
Telefon: +49 (0) 211 - 9 66 66 45 . Telefax: +49 (0) 211 - 9 66 66 52
info@buhr-team.com . www.buhr-team.com

Ansprechpartner für die Presse:

text-ur text- und relations agentur Dr. Gierke – Frau Petra Walther
Schanzenstraße 23 . 51063 Köln
Tel: 0221 - 95 64 90 570, redaktion@text-ur.de, www.text-ur.de

Druckfähiges Bildmaterial steht für Sie zum Download bereit unter:

<http://www.text-ur.de/newsroom/galeriedetail/Zehn-Jahre-Buhr-und-Team>

Bildvorschau:

(1. und 3. Foto: © by buhr-team. com, 2. Foto: © by smile2.de)



Andreas Buhr, Vorstand der Buhr & Team Akademie für Führung und Vertrieb AG und Top-Speaker



Zehn Bücher hat Andreas Buhr in zehn Jahren herausgegeben.



Jubiläums-Logo der Buhr & Team Akademie für Führung und Vertrieb AG